熱帯林保全の「自分事化」~環境ジャーナリストの視点から~

ワールドウォッチ研究所日本副代表 日本環境ジャーナリストの会理事 村田 佳壽子 ☆消費者だからこそできること・・・消費者は選べる立場:「選べる」=「力」 「普通の人だから何もできない」は間違い。

「普通の人」が最も多数;社会の主要構成員。実は「普通の人」が最も力を持っている。 ☆「事実を知ること」が「消費者力」を発揮する第一歩

1. 選択

- ・認証マークの付いている商品を選んで購入する;"正しい物"を"売れる物"にする。
- ・企業は"売れる物"しか作れない、"売れる物"なら理屈抜きで作る。
- ・消費者の選択が企業を変える:消費者が変わらずに企業を変えることはできない。

2. 要求

・「売ってないから買えない」⇒「買いたいから売って下さい」要求することで選択肢を創り出す。

3. 評価

- ・「認証取得商品に価値がある」と消費者が認める;社会的承認 ⇒ ステイタス
- ・" 売れる物 "を" 正しい物 "にする;売れることで評価を勝ち取る。

4. 国際感覚

・日本の常識は世界の非常識、世界の常識は日本の非常識 世界の先進国は、環境に価値を置き、人権同様『環境権』を憲法に掲げている国も。 「日本には先進国としての責任が求められている」ことを自覚すべき。

日本橋三越本店

2月5日(火)・19日(火)は店舗休楽日とさせていただきます。



スイーツコレクション 2013

- 2月6日(水)~14日(木)

● 日本橋三越本店 本館7階 催物会場

味も見た目もこだわり抜いた世界各国のチョコ レートが勢揃い。この季節ならではのドキドキ ワクワクを日本橋三越がお手伝いします。

三越伊勢丹限定〈ドゥボーヴ・エ・ガレ〉 マリー アントワネットのピストル 24枚入、フランス製4,200円



2月18日(月)・25日(月)は店舗休業日とさせていただ書ます。



GINZA バレンタインフェア 2013

- 2月14日(木)まで開催中
- 銀座三越 各階

美味しさに、デザインにココロ暖まるセレクション。 あなたの大切な想いを個性的なギフトに込めて、 大好きなあの人へ贈りませんか。

(オウザン) バレンタイン クロワッサンラスク 2個人、日本製 945円

■ 地下2階 洋菓子 ※販売期間:2月14日(木)まで



伊勢丹ブライダルフェア特別企画

スペシャルウエディングプラン

[ヒルトン東京]40名さま1,350,000円(税込)

■ 2月6日[水]~25日[月] ■ 新宿店本館5階=ブライダルサロン 伊勢丹と人気ホテルがウエディングプランをご用意しました。

(お一人さま追加料金22,000円)内容:挙式・披露宴・貸衣装・その他特別特典 [ホテルニューオータニ] 40名さま1.050.000円(税込)

(お一人さま追加料金21.500円)内容:披露宴・その他特別特典

●お問合せ:フリーダイヤル 0120-227-118 (10時~8時) ※2月19日[火]は店舗休業日とさせていただきます。 楽群しくは係員までおたずねください。



バレンタイン スタンプラリー

- ■2月9日[土]~11日[月·祝]
- ■本館6階= アイキッズクラブ カウンター
- ■参加費:無料 (各日100名さま限り)

バレンタインに ちなんだスタン プラリーにご参 加いただけます。



※写真はイメージです。

次週予告

■2月13日[水]~18日[月]

一服終日6時終了一 新宿店本館6階=催物場では

クローバーファイナルバーゲン クローバーブラスファイナルバーゲン

■2月15日(金)~18日(月) 一服終日6時終了一

新宿店本館6階=催物場では

婦人トールサイズファイナルバーゲン

Our adventure begins.

SETAN

伊勢丹 新宿

www.isetan.co.jp

2013年3月 伊勢丹新宿店 グランドオープン



Kiss the Earth 人に地球に優しいキス、を。 Kiss the Earthは、三越伊勢丹グループの環境活動への取組みです。



この折込チラシは、FSC**森林認証紙を使用し、責任ある森林管理を支援しています。 FSCのロゴマークはその用紙が Forest Stewardship Council (森林管理協議会)の認定に基づいて 製造されていることを意味します。

新宿店営業時間:10時-8時

新宿区新宿3-14-1/〒160-0022/電話03(3352)1111大代表/13 ※数量に限りがある商品もございますので、品切れの節はご容赦ください。 価格はすべて、税込です。 C 2013 ISETAN MITSUKOSHI















☆消費者だからこそできること・・・消費者は選べる立場:「選べる」=「力」 「普通の人だから何もできない」は間違い。

「普通の人」が最も多数;社会の主要構成員。実は「普通の人」が最も力を持っている。 ☆「事実を知ること」が「消費者力」を発揮する第一歩

1. 選択

- ・認証マークの付いている商品を選んで購入する;"正しい物"を"売れる物"にする。
- ・企業は"売れる物"しか作れない、"売れる物"なら理屈抜きで作る。
- ・消費者の選択が企業を変える:消費者が変わらずに企業を変えることはできない。

2. 要求

・「売ってないから買えない」⇒「買いたいから売って下さい」要求することで選択肢を創り出す。

3. 評価

- ・「認証取得商品に価値がある」と消費者が認める;社会的承認 ⇒ ステイタス
- ・" 売れる物 "を" 正しい物 "にする;売れることで評価を勝ち取る。

4. 国際感覚

・日本の常識は世界の非常識、世界の常識は日本の非常識 世界の先進国は、環境に価値を置き、人権同様『環境権』を憲法に掲げている国も。 「日本には先進国としての責任が求められている」ことを自覚すべき。